



Représentation commerciale

Déployer une présence commerciale locale et internationale en toute simplicité et avec efficacité

Vous êtes une start-up ou une PME à la recherche d'un représentant commercial en France, en Europe ou à l'international.

ArzhOptics accompagne les entreprises photonique et deep-tech dans l'accès aux marchés français, européens et mondiaux grâce à une représentation commerciale proactive, un soutien aux ventes et une participation ciblée aux salons professionnels et événements industriels.





Ce que nous faisons pour vous

Représenter vos produits et votre marque auprès de clients ciblés en France, en Europe et sur certains marchés internationaux

Prospection proactive : visites, appels, emails et rendez-vous avec des comptes qualifiés, incluant la mise en place d'un CRM avec reporting et communication réguliers

Suivi des leads entrants et des opportunités en votre nom

Accompagnement dans la préparation et le déroulement des actions commerciales sur les salons et conférences clés (avant, pendant et après les événements)

Retours terrain réguliers pour affiner votre positionnement, vos offres et vos messages

Ce que vous pouvez attendre

Une visibilité accrue de vos produits sur vos marchés prioritaires

Un pipeline croissant d'opportunités qualifiées en France et en Europe

Davantage de rendez-vous avec des décideurs, intégrateurs et distributeurs pertinents

Une présence locale renforcée sans les coûts et la complexité liés à la création de votre propre structure commerciale

Services complémentaires

Ce service peut être combiné avec nos services de Business Development et de Market Intelligence pour une approche go-to-market pleinement intégrée et pilotée par la donnée.

