



Conseil en affaires et accompagnement stratégique

Accélérer votre croissance internationale grâce à une approche structurée et opérationnelle

En tant que start-up ou PME, vous développez des produits innovants en photonique, deep tech ou high-tech, et vous souhaitez croître plus rapidement sur les marchés internationaux.

ArzhOptics vous accompagne dans la structuration et le déploiement de votre présence commerciale à l'export, en combinant un accompagnement stratégique et un développement commercial opérationnel sur vos marchés cibles. Grâce à un vaste réseau en Europe, en Amérique du Nord et dans la région Asie-Pacifique, vous accédez plus rapidement aux écosystèmes, partenaires et décideurs pertinents.

Objective: plus de business, plus rapidement

- Plus de leads qualifiés
- Plus de rendez-vous B2B
- Plus de partenariats
- Plus de ventes internationales

L'objectif est de transformer votre potentiel technologique en opportunités commerciales concrètes sur vos marchés cibles.





Ce que nous faisons pour vous

- Identification et qualification de clients stratégiques, partenaires et distributeurs
- Prospection directe : appels, emails et messages ciblés vers les bons contacts
- Mises en relation avec des décideurs industriels et parties prenantes clés
- Développement et gestion de réseaux de distributeurs et d'agents
- Déploiement d'actions commerciales alignées avec votre stratégie (campagnes, séquences de prospection, relances)
- Accompagnement dans la définition et l'affinement de votre proposition de valeur pour les marchés cibles
- Adaptation de vos supports commerciaux et marketing aux attentes des clients
- Accompagnement stratégique et opérationnel à chaque étape de votre développement export (priorisation pays, canaux de vente, modèles de partenariat)
- Suivi opérationnel régulier et revues de pipeline, avec des recommandations orientées actions

Ce que vous pouvez attendre

Sous 3 à 6 mois, selon votre marché et la maturité de votre produit, vous pouvez attendre :

- Un pipeline de ventes internationales actif avec des prospects qualifiés
- Un nombre significatif de leads qualifiés sur vos priorités
- De vrais rendez-vous B2B avec des acheteurs, intégrateurs et décideurs
- Des opportunités de partenariats exploratoires avec des fabricants d'équipements (OEM) et des utilisateurs finaux stratégiques sur vos marchés cibles
- Un plan d'actions export sur 6 à 12 mois pour structurer et accélérer votre croissance internationale

Complementary services

Ce service peut être combiné avec nos rapports de Market Intelligence afin de valider vos marchés cibles avant le passage à l'échelle, ainsi qu'avec notre offre de Représentation Commerciale pour une exécution fluide sur le terrain.



Email : a.chardon@arzhoptics.com

Portable : + 33 6 75 38 84 34

Site Web : www.arzhoptics.com





Ce que nous faisons aussi pour vous

En complément de notre expertise en développement stratégique, nous vous aidons également à accéder à des financements adaptés à vos besoins, faisant d'ArzhOptics un véritable accélérateur pour les entreprises innovantes.

