



## Conseil en affaires et accompagnement stratégique

### Accélérer votre croissance internationale grâce à une approche structurée et opérationnelle

En tant que start-up ou PME, vous développez des produits innovants en photonique, deep tech ou high-tech, et vous souhaitez croître plus rapidement sur les marchés internationaux.

ArzhOptics vous accompagne dans la structuration et le déploiement de votre présence commerciale à l'export, en combinant un accompagnement stratégique et un développement commercial opérationnel sur vos marchés cibles. Grâce à un vaste réseau en Europe, en Amérique du Nord et dans la région Asie-Pacifique, vous accédez plus rapidement aux écosystèmes, partenaires et décideurs pertinents.

### Objectif: plus de business, plus rapidement

- Plus de leads qualifiés
- Plus de rendez-vous B2B
- Plus de partenariats
- Plus de ventes internationales

L'objectif est de transformer votre potentiel technologique en opportunités commerciales concrètes sur vos marchés cibles.



Email : [a.chardon@arzhoptics.com](mailto:a.chardon@arzhoptics.com)

Portable : + 33 6 75 38 84 34

Site web : [www.arzhoptics.com](http://www.arzhoptics.com)





## Ce que nous faisons pour vous

Identification et qualification de clients stratégiques, partenaires et distributeurs  
Prospection directe : appels, emails et messages ciblés vers les bons contacts  
Mises en relation avec des décideurs industriels et parties prenantes clés  
Développement et gestion de réseaux de distributeurs et d'agents  
Déploiement d'actions commerciales alignées avec votre stratégie (campagnes, séquences de prospection, relances)  
Accompagnement dans la définition et l'affinement de votre proposition de valeur pour les marchés cibles  
Adaptation de vos supports commerciaux et marketing aux attentes des clients  
Accompagnement stratégique et opérationnel à chaque étape de votre développement export (priorisation pays, canaux de vente, modèles de partenariat)  
Suivi opérationnel régulier et revues de pipeline, avec des recommandations orientées actions

## Ce que vous pouvez attendre

Sous 3 à 6 mois, selon votre marché et la maturité de votre produit, vous pouvez attendre :

Un pipeline de ventes internationales actif avec des prospects qualifiés  
Un nombre significatif de leads qualifiés sur vos priorités  
De vrais rendez-vous B2B avec des acheteurs, intégrateurs et décideurs  
Des opportunités de partenariats exploratoires avec des fabricants d'équipements (OEM) et des utilisateurs finaux stratégiques sur vos marchés cibles  
Un plan d'actions export sur 6 à 12 mois pour structurer et accélérer votre croissance internationale

## Complementary services

Ce service peut être combiné avec nos rapports de Market Intelligence afin de valider vos marchés cibles avant le passage à l'échelle, ainsi qu'avec notre offre de Représentation Commerciale pour une exécution fluide sur le terrain.



Email : [a.chardon@arzhoptics.com](mailto:a.chardon@arzhoptics.com)

Portable : + 33 6 75 38 84 34

Site Web : [www.arzhoptics.com](http://www.arzhoptics.com)





## Ce que nous faisons aussi pour vous

En complément de notre expertise en développement stratégique, nous vous aidons également à accéder à des financements adaptés à vos besoins, faisant d'ArzhOptics un véritable accélérateur pour les entreprises innovantes.

Email : [a.chardon@arzhoptics.com](mailto:a.chardon@arzhoptics.com)

Portable : + 33 6 75 38 84 34

Site Web : [www.arzhoptics.com](http://www.arzhoptics.com)

